Acheteur : organiser et suivre un appel d'offres

Achats - Appros - Logistique - 2025

En résumé

Maîtrisez l'art de mener à bien chaque étape d'un appel d'offres avec notre formation spécialisée !
Apprenez à organiser un processus transparent, à rédiger des cahiers des charges percutants, et à suivre chaque soumission de manière efficace.
Notre programme vous fournira les compétences essentielles pour gérer avec succès des appels d'offres, maximiser la concurrence, et sélectionner les meilleurs partenaires. Ne laissez aucune place à l'improvisation dans vos démarches d'approvisionnement. Rejoignez-nous pour acquérir une expertise concrète et assurez-vous de faire de chaque appel d'offres une opportunité de succès pour votre organisation.

400 €

Net de taxe par personne

A1 ACHATAO 22-C24

1 jour, soit 7 heures

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Objectifs :

Concevoir un appel d'offres, de la validation du cahier des charges à la sélection finale du fournisseur.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Collaborateur / collaboratrice du service Achats qui souhaite structurer l'organisation d'un appel d'offres.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine des achats.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

1. Le processus Achats

Place de l'appel d'offres au sein du processus Achats.

2. Les différents types d'appels d'offres

Les définitions.
Le contexte de déclenchement.
Les enjeux.

3. Les étapes de l'appel d'offres

Collecter et analyser le besoin.
Contribuer au cahier des charges produit / service.
Consolider le dossier de consultation technique et commercial.
Sélectionner les fournisseurs à consulter.
Analyser et évaluer les offres reçues (méthodes et outils).
Organiser les soutenances et mener les négociations.
Piloter la sélection finale du ou des fournisseurs retenus.

4. Approche des étapes suivantes : contractualisation et pilotage de la performance

La contractualisation.
Le suivi et l'analyse de performance du fournisseur.

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

L'alternance entre les approches théoriques et pratiques est soigneusement intégrée tout au long du programme. Les points théoriques sont suivis immédiatement par des activités qui permettent aux participants de mettre en pratique ce qu'ils ont appris. Cette approche cyclique favorise une compréhension plus profonde et une rétention accrue des connaissances, tout en assurant une application directe en entreprise.
Cette formation intègre aussi des approches pédagogiques dynamiques et interactives, axées sur les échanges entre pairs, l'analyse de pratiques professionnelles et, si appropriée, l'étude de cas réels d'entreprises. Ces méthodes favorisent un apprentissage collaboratif et appliqué, permettant aux participants de développer des compétences pratiques et de tirer parti de l'expérience collective.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.