Cycle Assistant(e) à l'international

Commerce International - Interculturel -

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

En résumé

L'assistant(e) à l'international est responsable du bon déroulement administratif des activités commerciales internationales de son entreprise.
Il/elle est polyvalent(e) et maîtrise l'ensemble de la procédure administrative et commerciale à l'International, de l'établissement du devis à la facturation en passant par le suivi du transport des marchandises.

Objectifs :

Acquérir les connaissances nécessaires au suivi des activités à l'international.
Maîtriser l'ensemble des éléments de la procédure administrative et commerciale permettant d'organiser les échanges dans le cadre d'une activité à l'international.

Prérequis :

Se référer aux prérequis des formations concernées par ce cycle.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects logistique, administratif, commercial (vente/achat), financier du commerce international.

5 067 €

Ce prix est net de taxe et intègre une remise de 10 % pour la totalité du cycle de formation. Il ne comprend pas la certification de 500 €.

11 jours. Démarrage à tout moment de l'année selon planification des modules pressentis.

Certificat de compétences en entreprise (CCE)

Eligible au CPF

Formation partiellement à distance

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : ACTIONS DE FORMATION ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
LRQA CERTIFIED ISO 9001
DATADOCKÉ n° 008 743 4
La Région Formation

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques et techniques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés dans chaque formation associée à ce cycle.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.
Ce cycle peut être sanctionné par la certification **Gérer les opérations à l'international (Certificat de Compétences en Entreprise-CCE)** inscrite au Répertoire spécifique de France Compétences et délivrée par **CCI France**.

Suivi de l'action

Le suivi de l'action se fera conformément aux éléments présentés dans chaque formation associée à ce cycle.

Accompagnement

Chaque stagiaire bénéficiera d'un accompagnement personnalisé afin d'adapter, si nécessaire, le cycle de formation à ses besoins en développement de compétences dans un objectif de professionnalisation.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Dans le cas où vous mobilisez votre CPF (Compte Personnel de Formation) pour financer cette formation, l'inscription est possible jusqu'à 15 jours avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL CCI GRENOBLE

CCI FRANCE

Les fondamentaux du commerce international - module 1

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opérations à l'international : Formation certifiante, formation modulaire

Commerce international - les fondamentaux : Module 1 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat des Compétences en Entreprise **"Gérer les opérations à l'international"**, inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

Objectifs :

Visualiser l'opération de commerce international sur les plans contractuels, réglementaires, logistiques, commercial et administratif.
Identifier les risques, les sources d'information et d'appui.
Evaluer les risques, les solutions pour se couvrir, leur coût et délai.
Devenir un interlocuteur averti avec les partenaires de la chaîne internationale.
S'approprier le vocabulaire et les principaux acronymes en français et en anglais.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne concernée par les opérations et échanges de marchandises à l'international sur les aspects contractuels, commerciaux, administratifs, douaniers, logistiques et financiers.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

990 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 FONCOMINT 13-H22

2 jours, soit 14 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. La chaîne logistique à l'international

Principales étapes, acteurs, risques et enjeux.

2. S'organiser pour bien gérer les opérations import - export

Identifier les sources d'informations.
Méthodologie.

3. Aspects logistiques

Choisir la règle Incoterms® ICC 2020 appropriée, côté vendeur et acheteur.
Bien contractualiser et travailler avec les prestataires du transport, de la douane, de l'assurance.
Focus sur les commissionnaires de transport et les expressistes (intégrateurs).
Fournir et vérifier les documents, anticiper les exigences documentaires.

4. Aspects douaniers et fiscaux

Distinguer les ventes intra-UE et extra-UE.
Connaître les obligations déclaratives et les numéros identifiants.
Justifier ses ventes HT.
Classer le produit dans la nomenclature douanière.
Déterminer l'origine des produits manufacturés pour sécuriser l'origine et accorder, le cas échéant, des préférences tarifaires dans les pays destinataires.
Déclarer les bonnes valeurs en douane.
Réaliser des économies avec les principaux régimes douaniers économiques.

5. Calculer le prix de vente export et le coût global d'acquisition

6. Aspects financiers

Identifier les risques spécifiques à l'international côté vendeur et acheteur.
Connaître les différentes solutions pour se couvrir, selon le niveau de risque.

Découverte de l'importance du KYC* pour les banques et sur les entreprises : le principe de l'assurance-crédit.
Les principaux moyens et techniques de paiement : la remise documentaire, le crédit documentaire, la lettre de crédit stand-by.

** Know Your Customer*

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés. Les analyses et les études de cas se feront à partir de documents issus de différentes entreprises et de différents secteurs. Des bilans et comptes de résultat apportés par les participants pourront également être utilisés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Les fondamentaux du commerce international - module 1- Classe virtuelle

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opérations à l'international : Formation certifiante-Formation modulaire

Commerce international - les fondamentaux: Module 1 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) **"Gérer les opérations à l'international".**

Objectifs :

Visualiser l'opération de commerce international sur les plans contractuels, réglementaires, logistiques, commercial et administratif.
Identifier les risques, les sources d'information et d'appui.
Evaluer les risques, les solutions pour se couvrir, leur coût et délai.
Devenir un interlocuteur averti avec les partenaires de la chaîne internationale.
S'approprier le vocabulaire et les principaux acronymes en français et en anglais.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne concernée par les opérations et échanges de marchandises à l'international sur les aspects contractuels, commerciaux, administratifs, douaniers, logistiques et financiers.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

990 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E1 FONCOMINTCV 22-B22

2 jours, soit 14 heures | Formation à distance | Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. La chaîne logistique à l'international

Principales étapes, acteurs, risques et enjeux.

2. S'organiser pour bien gérer les opérations import - export

Identifier les sources d'informations.
Méthodologie.

3. Aspects logistiques

Choisir la règle Incoterms® ICC 2020 appropriée, côté vendeur et acheteur.
Bien contractualiser et travailler avec les prestataires du transport, de la douane, de l'assurance.
Focus sur les commissionnaires de transport et les expressistes (intégrateurs).
Fournir et vérifier les documents, anticiper les exigences documentaires.

4. Aspects douaniers et fiscaux

Distinguer les ventes intra-UE et extra-UE.
Connaître les obligations déclaratives et les numéros identifiants.
Justifier ses ventes HT.
Classer le produit dans la nomenclature douanière.
Déterminer l'origine des produits manufacturés pour sécuriser l'origine et accorder, le cas échéant, des préférences tarifaires dans les pays destinataires.
Déclarer les bonnes valeurs en douane.
Réaliser des économies avec les principaux régimes douaniers économiques.

5. Calculer le prix de vente export et le coût global d'acquisition

6. Aspects financiers

Identifier les risques spécifiques à l'international côté vendeur et acheteur.
Connaître les différentes solutions pour se couvrir, selon le niveau de risque.

Découverte de l'importance du KYC* pour les banques et sur les entreprises

Le principe de l'assurance-crédit.

Les principaux moyens et techniques de paiement

La remise documentaire.
Le crédit documentaire.
La lettre de crédit stand-by.

** Know Your Customer*

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés. Les analyses et les études de cas se feront à partir de documents issus de différentes entreprises et de différents secteurs. Des bilans et comptes de résultat apportés par les participants pourront également être utilisés.

Cette formation est organisée à distance, en classe virtuelle via la solution TEAMS. Un lien d'accès, un guide d'utilisation pour votre première connexion ainsi que les coordonnées des supports pédagogiques et techniques vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.

Matériel requis :
Disposer d'un ordinateur avec une connexion à Internet, d'une webcam et d'un système audio.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Maîtriser les règles Incoterms® de l'ICC 2020 - module 2

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opérations à l'international : Formation certifiante-Formation modulaire

Maîtriser les règles Incoterms® de l' ICC 2020 : Module 2 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise **"Gérer les opérations à l'international"** inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

530 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E1 INCOTERM20 19-O22

1 jour, soit 7 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent(e) Douane

Dates et villes

Objectifs :

Connaître et maîtriser les règles Incoterms® 2020, les choisir et les utiliser à bon escient.
Savoir les inscrire dans la négociation commerciale et exécuter les contrats.
S'en servir pour calculer les prix de vente, les coûts de revient.
Connaître les obligations respectives côté vendeur et acheteur.
Identifier le point de transfert des risques et des frais entre vendeur et acheteur.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Commerciaux/acheteurs, dirigeants, responsables financiers, comptables, service clients, ADV, appro, transport, logistique, douane, « compliance » ...
Prestataires : transport/assurance, banques, conseillers sécurité etc.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Nos formateurs sont accrédités par la Chambre de Commerce Internationale (ICC) à Paris.

Le contenu

1. Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

La chaîne du fret à l'international

Les étapes, les acteurs.
Les risques associés : rôle et impact des Incoterms.

Définition, liste, classification, obligations, termes.

2. Les Incoterms® ne règlent pas tout

La question du transfert de propriété.
Les limites des Incoterms®.

3. Les 11 règles Incoterms® 2020 à la loupe

Les règles multimodales et les règles maritimes & fluviales.
Les outils et facilités pour clarifier et rendre les Incoterms plus accessibles.
Zoom sur les obligations des parties, le lieu de « livraison », le transfert des risques, le lieu de transfert des frais.
Les nouveautés 2020 : l'option du FCA, l'assurance minimum obligatoire du CIP, l'Incoterms® DPU. Incoterms® et chaîne des coûts.

4. Répercussion des Incoterms sur les autres contrats, la douane et la fiscalité

Autres contrats : Sureté – douane - transport - assurance - financement.
Assurance en responsabilité versus assurance sur la valeur.
Fiscalité (justificatif fiscaux).

5. Les bonnes pratiques en matière d'Incoterms®

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Maîtriser les règles Incoterms® de l'ICC 2020 - module 2 - Classe virtuelle

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opérations à l'international - Formation certifiante-Formation modulaire

Cette formation est organisée à distance via la plateforme Teams.

Maîtriser les règles Incoterms® de l'ICC 2020 : Module 2 Classe virtuelle fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) **"Gérer les opérations à l'international"** inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

530 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E1 INCOTERM20CV 20-C22

1 jour, soit 7 heures | Formation à distance | Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export
Cycle Référent(e) Douane

Objectifs :

Connaître et maîtriser les règles Incoterms® 2020, les choisir et les utiliser à bon escient.
Savoir les inscrire dans la négociation commerciale et exécuter les contrats.
S'en servir pour calculer les prix de vente, les coûts de revient.
Connaître les obligations respectives côté vendeur et acheteur.
Identifier le point de transfert des risques et des frais entre vendeur et acheteur.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Commerciaux/acheteurs, dirigeants, responsables financiers, comptables, service clients, ADV, appro, transport, logistique, douane, « compliance » etc.
Prestataires : transport/assurance, banques, conseillers sécurité etc.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Nos formateurs sont accrédités par la Chambre de Commerce Internationale (ICC) à Paris.

Le contenu

1. Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

La chaîne du fret à l'international :

Les étapes, les acteurs.
Les risques associés: rôle et impact des Incoterms.

Définition, liste, classification, obligations, termes.

2. Les Incoterms® ne règlent pas tout

La question du transfert de propriété.
Les limites des Incoterms®.

3. Les 11 règles Incoterms® 2020 à la loupe

Les règles multimodales et les règles maritimes & fluviales.
Les outils et facilités pour clarifier et rendre les Incoterms plus accessibles.
Zoom sur les obligations des parties, le lieu de « livraison », le transfert des risques, le lieu de transfert des frais.
Les nouveautés 2020 : l'option du FCA, l'assurance minimum obligatoire du CIP, l'Incoterms® DPU. Incoterms® et chaîne des coûts.

4. Répercussion des Incoterms sur les autres contrats, la douane et la fiscalité

Autres contrats : Sureté – douane - transport - assurance - financement.
Assurance en responsabilité versus assurance sur la valeur.
Fiscalité (justificatif fiscaux).

5. Les bonnes pratiques en matière d'Incoterms®

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Cette formation est organisée à distance, en classe virtuelle via la solution TEAMS. Un lien d'accès, un guide d'utilisation pour votre première connexion ainsi que les coordonnées des supports pédagogiques et techniques vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.

Matériel requis :
Disposer d'un ordinateur avec une connexion à Internet, d'une webcam et d'un système audio.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande

Partenaires

Comprendre et optimiser les documents export - module 3

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opérations à l'international : Formation certifiante-Formation modulaire

Comprendre et optimiser les documents export: Module 3 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) **"Gérer les opérations à l'international"** inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

Objectifs :

Identifier et anticiper les exigences documentaires et les formalités à l'export.
Comprendre les enjeux et les impacts liés à ces formalités.
Compléter les documents et respecter les coûts et délais.
Contractualiser la relation et contrôler les documents des prestataires.
Optimiser le traitement des opérations.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects transport, logistique, administratif et commercial (ventes/ achats) et financier du commerce international.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

1 040 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E1 TRAITCHAINDOC 15-F22

2 jours, soit 14 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

1. Établir des documents à l'exportation, pourquoi ?

Les exigences liées aux pays exportateurs.
Les exigences liées aux pays importateurs.
La particularité du crédit documentaire.
Les autres exigences liées au produit, aux spécificités acheteur, etc...

2. Gérer les documents liés à l'offre commerciale

Les conditions générales de vente à l'exportation.
La facture pro-forma, la facture pour douane.

3. Identifier les formalités et documents de la commande à la livraison

La commande client, la confirmation de commande.
La packing list.
La facture commerciale et les mentions spécifiques.
La déclaration en douane.
Les documents d'origine (certificat d'origine, attestation d'origine, déclaration du fournisseur etc.).
Les documents de circulation (EUR1, ATR).
Les documents de transport (CMR, LTA, Bill of Lading, Sea Waybill, FCR).
Les documents d'assurance transport.

Les procédures :

Les obligations en matière de visa (objectifs, mécanismes, coûts et délais).
Les obligations en matière d'inspection avant expédition (objectifs, mécanismes, coûts et délais).

4. Trouver les sources d'information pertinentes

Les sources externes - publiques et privées - et internes.

Glossaire des principaux acronymes en français et en anglais (co-construction)

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Comprendre et optimiser les documents export - module 3 - Classe virtuelle

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérez vos opération à l'international : Formation certifiante-Formation modulaire

Comprendre et optimiser les documents export - Classe virtuelle : Module 3 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) "**Gérer les opérations à l'international**" inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

Objectifs :

Identifier et anticiper les exigences documentaires et les formalités à l'export.
Comprendre les enjeux et les impacts liés à ces formalités.
Compléter les documents et respecter les coûts et délais.
Contractualiser la relation et contrôler les documents des prestataires.
Optimiser le traitement des opérations.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects transport, logistique, administratif et commercial (ventes/ achats) et financier du commerce international.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

1 040 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E1 TRAITCHAINDOCCV 20-C22

2 demi-journées et 1 jour, soit 14 heures

Formation à distance

Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

1. Établir des documents à l'exportation, pourquoi ?

Les exigences liées aux pays exportateurs.
Les exigences liées aux pays importateurs.
La particularité du crédit documentaire.
Les autres exigences liées au produit, aux spécificités acheteur, etc...

2. Gérer les documents liés à l'offre commerciale

Les conditions générales de vente à l'exportation.
La facture pro-forma, la facture pour douane.

3. Identifier les formalités et documents de la commande à la livraison

La commande client, la confirmation de commande.
La packing list.
La facture commerciale et les mentions spécifiques.
La déclaration en douane.
Les documents d'origine (certificat d'origine, attestation d'origine, déclaration du fournisseur etc.).
Les documents de circulation (EUR1, ATR).
Les documents de transport (CMR, LTA, Bill of Lading, Sea Waybill, FCR).
Les documents d'assurance transport.

Les procédures

Les obligations en matière de visa (objectifs, mécanismes, coûts et délais).
Les obligations en matière d'inspection avant expédition (objectifs, mécanismes, coûts et délais).

4. Trouver les sources d'information pertinentes

Les sources externes-publiques et privées-internes.

Glossaire des principaux acronymes en français et en anglais (co-construction)

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Cette formation est organisée à distance, en classe virtuelle via la solution TEAMS. Un lien d'accès, un guide d'utilisation pour votre première connexion ainsi que les coordonnées des supports pédagogiques et techniques vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.

Matériel requis :
Disposer d'un ordinateur avec une connexion à Internet, d'une webcam et d'un système audio.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

La douane et l'entreprise - module 4

Commerce International - Interculturel -

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

En résumé

Gérez vos opérations à l'international : Formation certifiante - Formation modulaire

La douane et l'entreprise : Module 4 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
A l'issue de cette formation, vous pourrez valider le Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) **"Gérer les opérations à l'international"** inscrit au répertoire spécifique de France Compétences et délivré par CCI France.

Objectifs :

Maîtriser les paramètres douaniers et les obligations déclaratives pour réduire les risques de blocage ou contentieux.
Evaluer l'intérêt des mesures de simplification ou d'optimisation douanières ou fiscales (autorisations, régimes particuliers, dédouanement centralisé, statut EA/OEA) pour gagner en compétitivité.
Faire de la veille et intégrer la douane dans les choix stratégiques de l'entreprise.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne en charge de la sécurisation et de l'optimisation des opérations « logistique et douane ».

Effectifs :

L'effectif maximum est de 10 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux exigences de notre système qualité.

1 475 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E2 OPDOUANE 11-J22

3 jours soit 21 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent(e) Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Sécuriser le dédouanement

2. Pourquoi dédouaner ?

Le contexte réglementaire et sécuritaire.
Les missions et organisation de la Douane.

3. Différencier les échanges intra-UE et extra-UE

Le territoire douanier de l'Union européenne, principe et exclusion.
Les obligations déclaratives en UE (DEB et Quick Fixes 2020).
Les formalités douanières pour les échanges hors UE (Export/Import/Transit).
Le représentant en douane enregistré (RDE) et ses modes de représentation.
La déclaration en douane nouvelle génération (exit DAU).
Justifier les exportations en exonération de TVA.

4. Déterminer le classement tarifaire des marchandises

Structure et règles de classement.
La révision du SH 2022.
Aides au classement : différentes sources et demande de RTC.

5. Déterminer l'origine des marchandises

Les règles d'origine non-préférentielle et préférentielle.
Les accords de libre-échange et l'impact de l'origine préférentielle sur la taxation des marchandises .
Les justificatifs d'origine.
L'affichage du « Made in France ».
Les différentes autorisations : exportateur agréé versus exportateur enregistré dans la base REX.
L'aide de la douane : le RCO et l'IMF.

6. Déterminer les valeurs à déclarer

La valeur statistique, la valeur en douane, la base d'imposition à la TVA.
La notion de valeur transactionnelle et les éléments d'ajustement, le lien avec l'Incoterm®.
La déclaration complémentaire DV1.
La gestion des cas particuliers : échantillons, gratuits ...

7. Dédouaner

La réglementation douanière afférente aux marchandises : droits et taxes, mesures non tarifaires.
Les formalités à remplir, les documents à présenter à l'import ou à l'export.
Le processus de dédouanement définitif et les mesures de sécurité surêté ICS/ECS.
Le document d'accompagnement des marchandises à l'export EAD.

8. Optimiser le dédouanement

9. Utiliser les facilités douanières

Les procédures de dédouanement domiciliées (PDD) .
Le dédouanement centralisé national (DCN).

10. Economiser des droits de douane & de la TVA

Les solutions pour gérer des flux particuliers temporaires : échanges, SAV, réparation, manipulation, ouvraison, stockage etc… avec la mise en œuvre de régimes douaniers particuliers.
Demande et suivi du régime particulier.
Les solutions propres à la TVA import : contingent d'achat en franchise de TVA (AI2) ou auto-liquidation de la TVA import.

11. Devenir Opérateur économique agréé (OEA)

Les deux types d'agrément : simplifications douanières et/ou sécurité sûreté.
Les conditions d'obtention, le critère de compétence professionnelle.
Les avantages et contraintes.

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.
Une évaluation des acquis sera réalisée par le formateur.
Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Crédit documentaire et lettre de crédit "stand-by"

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre les avantages et limites du crédit documentaire à l'international et de la lettre de crédit "stand-by" en matière de sécurisation des paiements.
Devenir un interlocuteur averti face aux banques et aux clients.
Rédiger les textes standards de ces instruments pour l'entreprise.
Organiser le processus opérationnel dans son organisation, pour optimiser la gestion de ces instruments.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Collaborateur des services export et/ou import : commercial(e), chargé(e) d'affaires, gestionnaire risque clients, administration des ventes, logistique.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux exigences de notre système qualité.

795 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E3 CREDOC 00-O22

1 jour et demi, soit 10 heures trente

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Pourquoi négocier un crédit documentaire ou une STBLC (stand-by letter of credit) ?

2. Principes, règles et usances de la Chambre de commerce internationale

Pratiques Bancaires Internationales Standards (PBIS).
L'attente et rôles de chaque partenaire/ partie.
Mécanismes et schémas.
Aspects juridiques.
Réalisation du crédit et rôles des banques.
Coûts.
Etude de cas réels, conséquence du choix Incoterms 2020.

3. Crédits spéciaux

Crédit transférable.
Crédit adossé "back to back".

4. Guide d'utilisation du crédit documentaire et de la SBLC

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Le format des activités, mise en situation et brainstorm seront proposés de manière digitale (via smartphone). Etude de clauses spécifiques et leur impact dans la réalisation du crédit documentaire. Permettre aux entreprises de créer leur rédaction standard ou modèle de crédit documentaire.
Les participants sont invités à partager des expériences de négociation de crédit documentaire et/ou stand-by letter of credit (SBLC) vécues avec leurs clients et banques. Ils peuvent adresser, préalablement à la session, la documentation relative à ces expériences vécues en toute confidentialité. Les participants en charge de la gestion des instruments (crédoc, SBLC) sur des transactions import sont invités à le préciser avant la formation.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.
Une évaluation des acquis sera réalisée par le formateur.
Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Dirigeant(e),manager, responsable des ressources humaines.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Crédit documentaire et lettre de crédit "stand-by" - Classe virtuelle

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre les avantages et limites du crédit documentaire à l'international et de la lettre de crédit "stand-by" en matière de sécurisation des paiements.
Devenir un interlocuteur averti face aux banques et aux clients.
Rédiger les textes standards de ces instruments pour l'entreprise.
Organiser le processus opérationnel dans son organisation, pour optimiser la gestion de ces instruments.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Collaborateur des services export et/ou import : commercial(e), chargé(e) d'affaires, gestionnaire risque clients, administration des ventes, logistique.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

760 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E3 CREDOCCV 21-A21

1 jour et demi, soit 10 heures trente

Formation à distance

Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export
Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Pourquoi négocier un crédit documentaire ou une STBLC (stand-by letter of credit) ?

2. Principes, règles et usances de la Chambre de commerce internationale

Pratiques Bancaires Internationales Standards (PBIS).
L'attente et rôles de chaque partenaire/ partie.
Mécanismes et schémas.
Aspects juridiques.
Réalisation du crédit et rôles des banques.
Coûts.
Etude de cas réels, conséquence du choix Incoterms 2020.

3. Crédits spéciaux

Crédit transférable.

Crédit adossé "back to back".

4. Guide d'utilisation du crédit documentaire et de la SBLC

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Le format des activités, mise en situation et brainstorm seront proposés de manière digitale (via smartphone). Etude de clauses spécifiques et leur impact dans la réalisation du crédit documentaire. Permettre aux entreprises de créer leur rédaction standard ou modèle de crédit documentaire.
Les participants sont invités à partager des expériences de négociation de crédit documentaire et/ou stand-by letter of credit (SBLC) vécues avec leurs clients et banques. Ils peuvent adresser, préalablement à la session, la documentation relative à ces expériences vécues en toute confidentialité. Les participants en charge de la gestion des instruments (crédoc, SBLC) sur des transactions import sont invités à le préciser avant la formation.

Cette formation est organisée en classe virtuelle, à distance via la plateforme Webex. Le lien, les accès ainsi que les coordonnées du support technique vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.
Un test de connexion et un accompagnement à la première prise en main de la plateforme (réglage du son, du micro et de la webcam, partage de documents...) sera programmé avant le démarrage. L'invitation vous sera envoyée avec la convocation.

Configuration requise :

- Un ordinateur avec une connexion à Internet.
- Disposer d'un téléphone.
- Disposer d'une adresse mail.
- Une webcam est fortement conseillée.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Dirigeant(e),manager, responsable des ressources humaines.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Se prémunir du risque de non-paiement à l'international

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre les faits générateurs source de risques de non-paiement.
Sécuriser les paiements internationaux par une rédaction appropriée des conditions contractuelles et la sélection d'outils selon l'environnement contractuel.
Négocier avec le client et les partenaires (banques, assureurs ...) le moyen de paiement mieux approprié.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Responsables commerciaux, chargé(e) d'affaires, chargé(e) de clientèle, gestionnaire risques clients, administration des ventes, France ou Export.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

270 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E3 RISQIMPAYES 22-A22

Une demi-journée (matin), soit 3h30

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Le contenu

1. Le contexte des paiements à l'international

2. Identifier les risques financiers en matière de paiement

Risque client.
Risque pays.
Risque de change.

3. Comment sécuriser les paiements à recevoir ?

Produits bancaires proposés par les banques.
Polices d'assurance offertes par les compagnies d'assurance.
Choix comparatif entre banque ou assurance.

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : ACTIONS DE FORMATION ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
LRQA CERTIFIED ISO 9001
DATADOCKÉ n° 008 743 4
La Région Formation

4. Choix du moyen de paiement le mieux adapté

Chèque ou virement SWIFT ?
Remise documentaire ou crédit documentaire ?
Crédit documentaire ou Lettre de Crédit Stand-By (SBLC)

5. Comment améliorer l'efficacité des moyens de paiement ?

Pourquoi demander la confirmation d'un crédit documentaire ou d'une SBLC ?

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.
Une évaluation des acquis sera réalisée par le formateur.
Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Établir l'état récapitulatif TVA et la déclaration statistique EMEBI (ex DEB)

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre le contenu d'un état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA.
Établir un état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA complet et conforme aux réglementations en vigueur.
Sécuriser ses obligations douanières et fiscales en établissant un lien systématique entre l'état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA et la déclaration de TVA (CA3).

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Public confirmé des services comptable, financier, commercial, logistique de sociétés assujetties à la TVA en France et réalisant des échanges de biens au sein de l'Union européenne.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

530 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E2 TVADEB 05-L22

1 jour, soit 7 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent(e) Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Historique et contexte général

2. Les obligations déclaratives et formelles

L'état récapitulatif.
L'EMEBI.
La déclaration CA3.
Les registres fiscaux.
Les mentions sur les factures.
Les preuves de transport.

3. Les flux et leur traitement

Les flux bilatéraux : livraisons intracommunautaires, acquisitions intracommunautaires.
Les opérations triangulaires et les ventes en chaîne.
Les échanges de biens avec prestations de services.
Les ventes à distance.
Les opérations sur les biens d'occasion.
Les opérations extraterritoriales.

4. Contrôle et sanctions

5. Échanges de biens intracommunautaires spécifiques

Vente à distance.
Ventes triangulaires simplifiées : focus sur les livraisons successives.
Fausses triangulaires.

6. Opérations taxables dans un autre État membre où le vendeur n'est pas établi

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Établir l'état récapitulatif TVA et la déclaration statistique EMEBI (ex DEB) - Classe virtuelle

CCI FORMATION
CCI GRENOBLE

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre le contenu d'un état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA
Établir une état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA complet et conforme aux réglementations en vigueur.
Sécuriser ses obligations douanières et fiscales en établissant un lien systématique entre l'état récapitulatif TVA et la déclaration statistique de TVA et la déclaration de TVA (CA3).

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Public confirmé des services comptable, financier, commercial, logistique de sociétés assujetties à la TVA en France et réalisant des échanges de biens au sein de l'Union européenne.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

530 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E2 TVADEBCV 21-C22

1 jour, soit 7 heures | Formation à distance | Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent(e) Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Historique et contexte général

2. Les obligations déclaratives et formelles

L'état récapitulatif.
L'EMEBI.
La déclaration CA3.
Les registres fiscaux.
Les mentions sur les factures.
Les preuves de transport.

3. Les flux et leur traitement

Les flux bilatéraux : livraisons intracommunautaires, acquisitions intracommunautaires.
Les opérations triangulaires et les ventes en chaîne.
Les échanges de biens avec prestations de services.
Les ventes à distance.
Les opérations sur les biens d'occasion.
Les opérations extraterritoriales.

4. Contrôle et sanctions

5. Échanges de biens intracommunautaires spécifiques

Vente à distance.
Ventes triangulaires simplifiées : focus sur les livraisons successives.
Fausses triangulaires.

6. Opérations taxables dans un autre État membre où le vendeur n'est pas établi

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Cette formation est organisée à distance, en classe virtuelle via la solution TEAMS. Un lien d'accès, un guide d'utilisation pour votre première connexion ainsi que les coordonnées des supports pédagogiques et techniques vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.

Matériel requis :
Disposer d'un ordinateur avec une connexion à Internet, d'une webcam et d'un système audio.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogie active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE