Cycle Assistant(e) à l'international

Commerce International - Interculturel -

En résumé

L'assistant(e) à l'international est responsable du bon déroulement administratif des activités commerciales internationales de son entreprise.
Il/elle est polyvalent(e) et maîtrise l'ensemble de la procédure administrative et commerciale à l'International, de l'établissement du devis à la facturation en passant par le suivi du transport des marchandises.

Objectifs :

Acquérir les connaissances nécessaires au suivi des activités à l'international.
Maîtriser l'ensemble des éléments de la procédure administrative et commerciale permettant d'organiser les échanges dans le cadre d'une activité à l'international.

Prérequis :

Se référer aux pré-requis des formations concernées par ce cycle.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects logistique, administratif, commercial (vente/achat), financier du commerce international.

4 824 €

Net de taxe par personne (hors certification). Ce prix intègre une remise de 10 % sur la totalité du cycle de formation.

11.5 jours. Démarrage à tout moment de l'année selon planification des modules pressentis.

Certificat de compétences en entreprise (CCE)

Eligible au CPF

Formation certifiante

Formation à distance

E-learning

Classe virtuelle

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Apports théoriques et pratiques.
Echanges de bonnes pratiques entre les participants.

Ce cycle est en partie organisé en classe virtuelle, à distance via la plateforme Webex.
Le lien, les accès ainsi que les coordonnées du support technique vous seront communiqués par e-mail en amont de la formation.
Un test de connexion et un accompagnement à la première prise en main de la plateforme (réglage du son, du micro et de la webcam, partage de documents...) sera programmé avant le démarrage. L'invitation vous sera envoyée avec la convocation.

Configuration requise :
- Un ordinateur avec une connexion à Internet.
- Disposer d'un téléphone.
- Disposer d'une adresse mail.
- Une webcam est fortement conseillée.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Pour la formation en classe virtuelle, le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires lors des séances de formation à distance en classe virtuelle.

Accompagnement

Chaque stagiaire bénéficiera d'un accompagnement personnalisé afin d'adapter, si nécessaire, le cycle de formation à ses besoins spécifiques en développement de compétences dans un objectif de professionnalisation.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
LRQA CERTIFIED ISO 9001
DATADOCKÉ n° 000 743 4
La Région Auvergne-Rhône-Alpes H+ Formation

Les fondamentaux du commerce international

Commerce International - Interculturel -

En résumé

GEREZ VOS OPERATIONS A L'INTERNATIONAL : FORMATION CERTIFIANTE - FORMATION MODULAIRE

Les Fondamentaux du commerce international : Module 1 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise 'Gérer les opérations à l'international'.

Objectifs :

Visualiser l'opération de commerce international sur les plans contractuels, règlementaires, logistiques, commercial et administratif.
Identifier les acteurs et sources d'information et d'appui.
Évaluer les coûts, les risques et les solutions pour se couvrir.
Devenir un interlocuteur averti avec les partenaires de la chaîne internationale.
S'approprier le vocabulaire et les acronymes récurrents en français et en anglais.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.

Participants :

Toute personne concernée par les opérations et échanges de marchandises à l'international sur les aspects contractuels, commerciaux, douaniers, logistiques et financiers.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

890 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 FONCOMINT 13-F20

2 jours, soit 14 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. La chaîne logistique à l'international, principaux acteurs, risques et enjeux à l'import et à l'export

2. S'organiser pour bien gérer les opérations import et export

Méthodologie.
Identifier les sources d'informations.

3. Aspects logistiques

Choisir la règle Incoterms® ICC 2020 appropriée, du point de vue vendeur et acheteur.
Bien travailler avec les prestataires du transport.
Fournir les bons documents : anticiper les exigences documentaires.

4. Aspects douaniers et fiscaux

Distinguer les ventes intra-UE et extra-UE.
Classer le produit dans la nomenclature douanière.
Déterminer l'origine des produits manufacturés à des fins de réduction/suppression de droits de douane dans les pays acheteurs.
Déclarer les bonnes valeurs en douane.
Réaliser des économies avec les principaux régimes douaniers économiques.
Justifier ses ventes HT.

5. Calculer le prix de vente export et le coût global d'acquisition

6. Aspects financiers

Identifier les risques spécifiques à l'international et connaître les différentes solutions pour se couvrir.
Découverte de l'assurance crédit, des principaux moyens techniques de paiement: remise documentaire, crédit documentaire, lettre de crédit stand-by.

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Exercices d'application issus de cas réels.
Utilisation des expériences et projets des participants.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Maîtriser les règles Incoterms® ICC 2020

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérer vos opérations à l'international : formation certifiante - formation modulaire

Maîtriser les règles Incoterms® ICC 2020 : Module 2 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise "Gérer les opérations à l'international".

490 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 INCOTERM20 19-M20

1 jour, soit 7 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export
Cycle Référent Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Objectifs :

Maîtriser les règles Incoterms® 2020, les choisir et les utiliser à bon escient.
Savoir les inscrire dans la négociation commerciale et exécuter les contrats.
S'en servir pour calculer les prix de vente, les coûts de revient.
Connaître les obligations respectives côté vendeur et acheteur.
Identifier le point de transfert des risques et le point de transfert des frais entre vendeur et acheteur.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Commerciaux/acheteurs, dirigeants, DAF, services clients, ADV, appro, logistique, douane ...
Prestataires de transport/assurance, banques, conseillers sécurité....

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Nos formateurs sont accrédités par la Chambre de Commerce Internationale (ICC) à Paris.

Le contenu

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire.
Révision 2020 : Pourquoi, comment, par qui et pour qui ?
Focus sur le contrat de vente, la « livraison », le reflet de la pratique.

2. Incoterms® 2020 les Innovations

Nouveaux outils et facilités pour clarifier les règles, les rendre plus accessibles et compréhensibles.
Zoom sur la nouvelle option du FCA , CIP (obligation d'assurance), DPU.

3. Les 11 Incoterms® 2020 à la loupe

Les règles multimodales et maritimes.
Lieu de transfert des risques, lieu de transfert des frais, les obligations des parties.
Incoterms® et chaîne des coûts.

4. Répercussion sur les différents contrats

Contrat de transport et logistique, contrat d'assurance, contrat de financement.
Focus sur l'assurance des marchandises transportées.
Assurances et responsabilité vs. assurance sur la valeur.

5. Les Incoterms® ne règlent pas tout

La question du transfert de propriété.
Les limites des incoterms®.

6. Utilisation des incoterms®

Les bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle.
Les risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente.

7. Mises en situation, exercices pratiques à partir de cas réels, quiz début / fin

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Formation accessible, vue sous l'angle vendeur et acheteur, pour une vision à 360°.
Soin particulier apporté au vocabulaire, aux acronymes en anglais/français.
Echanges de bonnes pratiques entre les participants.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Maîtriser les règles Incoterms® ICC 2020 - Classe virtuelle

Commerce International - Interculturel -

En résumé

Gérer vos opérations à l'international : formation certifiante - formation modulaire

Cette formation est organisée à distance via la plateforme Webex.

Maîtriser les règles Incoterms® ICC 2020 : Module 2 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise "Gérer les opérations à l'international".

490 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 INCOTERM20CV 20-A20

2 demi-journées, soit 7 heures

Formation à distance

Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export
Cycle Référent Douane

Objectifs :

Maîtriser les règles Incoterms® 2020, les choisir et les utiliser à bon escient.
Savoir les inscrire dans la négociation commerciale et exécuter les contrats.
S'en servir pour calculer les prix de vente, les coûts de revient.
Connaître les obligations respectives côté vendeur et acheteur.
Identifier le point de transfert des risques et le point de transfert des frais entre vendeur et acheteur.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Commerciaux/acheteurs, dirigeants, DAF, services clients, ADV, appro, logistique, douane ...
Prestataires de transport/assurance, banques, conseillers sécurité....

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Nos formateurs sont accrédités par la Chambre de Commerce Internationale (ICC) à Paris.

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Le contenu

1. Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire.
Révision 2020 : Pourquoi, comment, par qui et pour qui ?
Focus sur le contrat de vente, la « livraison », le reflet de la pratique.

2. Incoterms® 2020 les Innovations

Nouveaux outils et facilités pour clarifier les règles, les rendre plus accessibles et compréhensibles.
Zoom sur la nouvelle option du FCA , CIP (obligation d'assurance), DPU.

3. Les 11 Incoterms® 2020 à la loupe

Les règles multimodales et maritimes.
Lieu de transfert des risques, lieu de transfert des frais, les obligations des parties.
Incoterms® et chaîne des coûts.

4. Répercussion sur les différents contrats

Contrat de transport et logistique, contrat d'assurance, contrat de financement.
Focus sur l'assurance des marchandises transportées.
Assurances et responsabilité vs. assurance sur la valeur.

5. Les Incoterms® ne règlent pas tout

La question du transfert de propriété.
Les limites des incoterms®.

6. Utilisation des incoterms®

Les bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle.
Les risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente.

7. Mises en situation, exercices pratiques à partir de cas réels, quiz début / fin

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Formation accessible, vue sous l'angle vendeur et acheteur, pour une vision à 360°.
Soin particulier apporté au vocabulaire, aux acronymes en anglais/français.
Echanges de bonnes pratiques entre les participants.

Planning de la formation

- Session 1 : Les 4 et 5 février 2021, de 9h à 12h30.
- Session 2 : Les 1er et 2 juillet 2021, de 9h à 12h30.

Moyens techniques :

Le stagiaire recevra par mail ses identifiants et mot de passe lui permettant de se connecter à la plateforme Webex.
Ce mail fait état également de l'ensemble des informations concernant l'assistance technique dédiée (configuration du PC, numéro support technique).
Un test de connexion et un accompagnement à la première prise en main de la plateforme (réglage du son, du micro et de la webcam, partage de documents...) sera programmé avant le démarrage.

Configuration requise :

- Un ordinateur avec une connexion à Internet.
- Disposer d'un téléphone.
- Disposer d'une adresse mail.
- Une webcam est fortement conseillée.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Pour la séquence en classe virtuelle, les exercices se présentent sous différents types de modalités pédagogiques telles le visionnage de vidéos, la lecture de texte, la discussion à 'brûle-pourpoint' et le co-working en sous groupe.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Pour les séquences en classe virtuelle, chaque stagiaire émarge les heures réalisées au cours de la session en présentiel suivante ou bien par envoi de feuille d'émargement par scan.
Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires lors des séances de formation à distance en web conférence.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : ACTIONS DE FORMATION ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
LRQA CERTIFIED ISO 9001
DATADOCKÉ n° 000 743 4
La Région H+ Formation

Optimiser le traitement de la chaîne documentaire export

Commerce International - Interculturel -

En résumé

GEREZ VOS OPERATIONS A L'INTERNATIONAL : FORMATION CERTIFIANTE - FORMATION MODULAIRE

Optimiser le traitement de la chaîne documentaire export : Module 3 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise "**Gérer les opérations à l'international**".

Objectifs :

Identifier les exigences documentaires et les formalités à l'export.
Comprendre les enjeux et les impacts liés à ces formalités.
Compléter les documents et respecter les coûts et délais.
Contractualiser la relation et contrôler les documents des prestataires.
Optimiser le traitement des opérations.

Prérequis :

Connaissance des règles Incoterms® 2020 indispensable.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects logistique, administratif et commercial (ventes/ achats) du commerce international.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

940 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 TRAITCHAINDOC 15-D20

2 jours, soit 14 heures

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. Etablir des documents à l'exportation
Pourquoi les établir :

Les exigences liées aux pays exportateurs.
Les exigences liées aux pays importateurs.
La particularité du crédit documentaire.
Les autres exigences (produit, spécificité acheteur...).

2. Gérer les documents liés à l'offre commerciale

Les conditions générales de vente à l'exportation.
La confirmation de commande.
La facture pro-forma, la facture pour douane.

3. Identifier les formalités liées aux expéditions définitives
Les documents :

La facture commerciale et les mentions spécifiques.
Les documents douaniers (DAU "EX").
Le Certificat d'Origine (CO, attestation d'origine etc.)
Les documents de circulation (EUR1, AT.R).
Les documents de transport (CMR, LTA, Bill Of Lading, Sea waybill - attestation de prise en charge).
Le document d'assurance transport.
Les Procédures :

Les obligations en matière de visa (mécanismes, coûts et délais).
Les obligations en matière d'Inspection avant expédition (mécanismes, coûts et délais).

4. Trouver les sources d'information pertinentes

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Analyse de cas concrets à partir de documents types.
Mises en pratique.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Optimiser le traitement de la chaîne documentaire export - Classe virtuelle

Commerce International - Interculturel -

En résumé

GEREZ VOS OPERATIONS A L'INTERNATIONAL : FORMATION CERTIFIANTE - FORMATION MODULAIRE

Optimiser le traitement de la chaîne documentaire export : Module 3 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise "**Gérer les opérations à l'international**".

Objectifs :

Identifier les exigences documentaires et les formalités à l'export.
Comprendre les enjeux et les impacts liés à ces formalités.
Compléter les documents et respecter les coûts et délais.
Contractualiser la relation et contrôler les documents des prestataires.
Optimiser le traitement des opérations.

Prérequis :

Connaissance des règles Incoterms® 2020 indispensable.

Participants :

Toute personne concernée par les aspects logistique, administratif et commercial (ventes/ achats) du commerce international.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 8 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

940 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E1 TRAITCHAINDOCCV 20-A20

4 demi-journées, soit 14 heures

Formation à distance

Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international

Dates et villes

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. Etablir des documents à l'exportation
Pourquoi les établir :

Les exigences liées aux pays exportateurs.
Les exigences liées aux pays importateurs.
La particularité du crédit documentaire.
Les autres exigences (produit, spécificité acheteur...).

2. Gérer les documents liés à l'offre commerciale

Les conditions générales de vente à l'exportation.
La confirmation de commande.
La facture pro-forma, la facture pour douane.

3. Identifier les formalités liées aux expéditions définitives
Les documents :

La facture commerciale et les mentions spécifiques.
Les documents douaniers (DAU "EX").
Le Certificat d'Origine (CO, attestation d'origine etc.)
Les documents de circulation (EUR1, AT.R).
Les documents de transport (CMR, LTA, Bill Of Lading, Sea waybill - attestation de prise en charge).
Le document d'assurance transport.
Les Procédures :

Les obligations en matière de visa (mécanismes, coûts et délais).
Les obligations en matière d'Inspection avant expédition (mécanismes, coûts et délais).

4. Trouver les sources d'information pertinentes

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Analyse de cas concrets à partir de documents types.
Mises en pratique.

Moyens techniques :

Le stagiaire recevra par mail ses identifiants et mot de passe lui permettant de se connecter à la plateforme Webex.
Ce mail fait état également de l'ensemble des informations concernant l'assistance technique dédiée (configuration du PC, numéro support technique).
Un test de connexion et un accompagnement à la première prise en main de la plateforme (réglage du son, du micro et de la webcam, partage de documents...) sera programmé avant le démarrage.

Configuration requise :

- Un ordinateur avec une connexion à Internet.
- Disposer d'un téléphone.
- Disposer d'une adresse mail.
- Une webcam est fortement conseillée.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Pour la séquence en classe virtuelle, les exercices se présentent sous différents types de modalités pédagogiques telles le visionnage de vidéos, la lecture de texte, la discussion à 'brûle-pourpoint' et le co-working en sous groupe.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Pour les séquences en classe virtuelle, chaque stagiaire émarge les heures réalisées au cours de la session en présentiel suivante ou bien par envoi de feuille d'émargement par scan.
Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires lors des séances de formation à distance en web conférence.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

La douane et l'entreprise

Commerce International - Interculturel -

En résumé

GEREZ VOS OPERATIONS A L'INTERNATIONAL : FORMATION CERTIFIANTE - FORMATION MODULAIRE

La douane et l'entreprise : Module 4 fait partie d'un ensemble de 4 formations.
Ces 4 formations vous permettent d'acquérir ou de développer les notions de bases pour une première activité dans le domaine du commerce international.
Il est possible de valider vos compétences acquises par le biais du Certificat des Compétences en Entreprise "**Gérer les opérations à l'international**".

Objectifs :

Maîtriser les paramètres qui impactent la réglementation douanière à l'import et à l'export.
Utiliser les bons mécanismes pour sécuriser les opérations douanières.
Évaluer l'intérêt des régimes douaniers particuliers et autres facilités fiscales pour optimiser les opérations internationales.
Faciliter la veille réglementaire.

Prérequis :

Maîtriser les règles Incoterms® 2020.

Participants :

Toute personne en charge de la sécurisation et de l'optimisation des opérations « logistique et douane ».

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Le contenu

1 360 €

Net de taxe par personne Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %

E2 OPDOUANE 11-H20

2 jours en présentiel et 1 jour en classe virtuelle, soit 21 heures

Formation à distance

Classe virtuelle

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. Pourquoi dédouaner ?

Savoir naviguer dans la base réglementaire.

2. Différencier les échanges intra-UE et extra-UE

Les obligations déclaratives en UE (Quick Fixes 2020).
La procédure de dédouanement de droit commun (Export/Import).
La dernière définition de l'exportateur.
Les différents modes de représentation en douane.
Justifier les exportations en exonération de TVA.

3. Déterminer le classement tarifaire des marchandises

Structure - règles de classement - aides au classement - la validation douanière via le RTC.

4. Déterminer l'origine des marchandises

Les règles d'origine non-préférentielle et préférentielle.
Les justificatifs d'origine.
Le statut d'exportateur agréé versus le statut d'exportateur enregistré dans la base REX.
L'aide de la douane: Le RCO et l'IMF.

5. Déterminer les valeurs à déclarer en douane

Les différentes valeurs - les éléments taxables et non taxables - quid des gratuits.
Les solutions pour ne pas avancer la TVA import.

6. Accéder à la réglementation douanière afférente aux marchandises

Connaître les formalités à remplir, les mentions obligatoires sur facture.
Anticiper les droits et taxes à l'entrée en UE, à l'entrée dans les pays clients.

7. Réaliser des économies grâce aux facilités douanières

Les régimes douaniers particuliers et les régimes de transit.

8. Optimiser le dédouanement des marchandises

Outils pour intégrer la Douane en amont des projets.
Les procédures de dédouanement simplifiées.
L'Opérateur Economique Agréé.

9. Fiche de vigilance Douane - Lexique de la logistique internationale en bilingue

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Exposés interactifs.
Quiz QCM.
Etude de documents.

Cette formation se compose de

- Session 1 : les 6 et 7 mai 2021 en présentiel à CCI Formation et le 11 mai 2021 en classe virtuelle.
- Session 2 : les 18 et 19 novembre 2021 en présentiel à CCI Formation et le 25 novembre 2021 en classe virtuelle.

Moyens techniques :

Le stagiaire recevra par mail ses identifiants et mot de passe lui permettant de se connecter à la plateforme Webex.
Ce mail fait état également de l'ensemble des informations concernant l'assistance technique dédiée (configuration du PC, numéro support technique).
Un test de connexion et un accompagnement à la première prise en main de la plateforme (réglage du son, du micro et de la webcam, partage de documents...) sera programmé avant le démarrage.

Configuration requise :

- Un ordinateur avec une connexion à Internet.
- Disposer d'un téléphone.
- Disposer d'une adresse mail.
- Une webcam est fortement conseillée.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Pour la séquence en classe virtuelle, les exercices se présentent sous différents types de modalités pédagogiques telles le visionnage de vidéos, la lecture de texte, la discussion à 'brûle-pourpoint' et le co-working en sous groupe.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.
Pour les séquences en classe virtuelle, chaque stagiaire émarge les heures réalisées au cours de la session en présentiel suivante ou bien par envoi de feuille d'émargement par scan.
Le suivi de l'action se fera à distance avec le formateur qui attestera de la présence des stagiaires lors des séances de formation à distance en web conférence.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Crédit documentaire et lettre de crédit "stand-by"

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre les avantages et limites du crédit documentaire et de la lettre de crédit "stand-by" en matière de sécurisation des paiements.
Devenir un interlocuteur averti face aux banques et aux clients.
Rédiger les textes standards de ces instruments pour l'entreprise.
Organiser le processus opérationnel dans son organisation, pour optimiser la gestion de ces instruments.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Collaborateur des services export et/ou import : commercial(e), chargé(e) d'affaires, gestionnaire risque clients, administration des ventes, logistique.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

700 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E3 CREDOC 00-M20

1 jour et demi, soit 10 heures trente.

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Pourquoi négocier un crédit documentaire ou une STBLC (stand-by letter of credit) ?

2. Principes, règles et usances de la Chambre de commerce internationale

Pratiques Bancaires Internationales Standards (PBIS).
L'attente et rôles de chaque partenaire/ partie.
Mécanismes et schémas.
Aspects juridiques.
Réalisation du crédit et rôles des banques.
Coûts.
Etude de cas réels, conséquence du choix Incoterms 2020.

3. Crédits spéciaux

Crédit transférable.
Crédit adossé "back to back".

4. Guide d'utilisation du crédit documentaire et de la SBLC

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Exposés avec animation visuelle, étayés d'exemples vécus.
Le format des activités, mise en situation et brainstorm seront proposés de manière digitale (via smartphone).Etude de clauses spécifiques et leur impact dans la réalisation du crédit documentaire. Permettre aux entreprise de créer leur rédaction standard ou modèle de crédit documentaire.
Les participants sont invités à partager des expériences de négociation de crédit documentaire et/ou stand-by, letter of credit vécues avec leurs clients. Ils peuvent adresser, préalablement à la session, la documentation relative à ces expériences vécues avec leurs clients afin qu'un partage d'expérience puisse s'organiser (hors éléments confidentiels).

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

Maîtriser le risque d'impayés dès l'offre commerciale

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre les faits générateurs source de risques de non-paiement.
Sécuriser les paiements par une rédaction appropriée des conditions contractuelles de l'offre commerciale et par la sélection d'outils adaptés selon l'environnement contractuel.
Négocier avec le client et les partenaires (banques, assureurs...) le moyen de paiement le mieux approprié.

Prérequis :

Aucun prérequis n'est exigé pour cette formation.

Participants :

Responsable commercial(e), chargé(e) d'affaires, chargé(e) de clientèle, gestionnaire risque clients, administration des ventes, France ou Export.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

490 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E3 PAIEINT 04-I20

1 jour, soit 7 heures.

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle commercial(e) export

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

1. Le contexte des paiements à l'international

2. Identifier les risques financiers en matière de paiement

Risque client.
Risque pays.
Risque de change.

3. Comment sécuriser les paiements à recevoir ?

Produits bancaires proposés par les banques.
Polices d'assurance offertes par les compagnies d'assurance.
Choix comparatif entre banque ou assurance.

4. Choix du moyen de paiement le mieux adapté

Le chèque.
Effets de commerce.
Le virement swift.
La remise documentaire.
Le crédit documentaire notifié.
Le crédit documentaire confirmé.
La lettre de crédit stand-by en garantie de paiement.

5. Comment améliorer l'efficacité des moyens de paiement ?

6. Accélérer le rapatriement des fonds

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

Exposés avec animation visuelle, étayés d'exemples vécus. Le format des activités, mise en situation et brainstorm seront proposés de manière digitale (via smartphone).
Les participants sont invités à proposer et présenter des exemples de situations vécues dans l'entreprise.
Les participants peuvent adresser, préalablement à la session, la documentation relative à ces expériences vécus avec leurs clients afin qu'un partage d'expérience puisse s'organiser (hors éléments confidentiels).

Moyens techniques :

Etre en possession d'un smartphone connecté à Internet.

Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur. Elle permettra d'attester de l'acquisition des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Suivi de l'action

Lors de l'exécution de la formation, une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription à cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.
Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référente pour que nous étudions votre demande.

Partenaires

GREX INTERNATIONAL
CCI GRENOBLE

Établir une DEB en lien avec la déclaration de TVA

Commerce International - Interculturel -

Objectifs :

Comprendre le contenu d'une déclaration d'échanges de biens (DEB).
Établir une DEB complète et conforme aux réglementations en vigueur.
Sécuriser ses obligations douanières et fiscales en établissant un lien systématique entre la DEB et la déclaration de TVA (CA3).

Prérequis :

Il est recommandé de suivre la formation « Comprendre les règles de TVA à l'international » qui vient compléter cette formation.

Participants :

Public confirmé des services comptable, financier, commercial, logistique de sociétés assujetties à la TVA en France et réalisant des échanges de biens au sein de l'Union européenne.

Effectifs :

L'effectif maximum est de 12 personnes.

Intervenants :

Formation animée par un consultant formateur, spécialisé dans le domaine du commerce international.
Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

490 €

Net de taxe par personne. Les entreprises adhérentes à Grex bénéficient d'une remise de 10 %.

E2 TVADEB 05-I20

1 jour, soit 7 heures.

Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Assistant(e) à l'international
Cycle Référent Douane
Cycle Référent(e) Douane

Dates et villes

Grenoble - 04 76 28 29 28

Sessions à venir - Nous contacter

Le contenu

1. Historique et contexte général

2. Obligations déclaratives

Déclaration d'échanges de biens : champ d'application, redevables, niveaux d'obligation, informations à renseigner, méthode de transmission de la DEB.
Déclaration CA3 : les registres fiscaux, la cohérence DEB / CA3, rappel du principe de l'auto-liquidation.
Les mentions sur factures.
Sanctions et pouvoir de contrôle des administrations.

5 - 7 Place Robert Schuman - 38000 Grenoble - France
T. 04 76 28 29 28 - F. 04 76 28 29 78 - cciformation@grenoble.cci.fr
www.cciformation-grenoble.fr
Siret : 183 830 017 00236 - Code NAF : 8532Z

3. Échanges de biens intracommunautaires

Acquisitions intracommunautaires soumises à la TVA en France : retours.
Livraisons intracommunautaires exonérées de TVA en France : retours, renforcement des preuves de dépôt.

4. Échanges de biens et prestations de services

Opérations de façons bilatérales. Prestations simplifiées.

5. Échanges de biens intracommunautaires spécifiques

Vente à distance.
Ventes triangulaires simplifiées : focus sur les livraisons successives.
Fausses triangulaires.

6. Opérations taxables dans un autre État membre où le vendeur n'est pas établi

Méthodes, moyens et suivi

Méthodes pédagogiques et moyens techniques

CCI Formation met à disposition de ses clients l'ensemble des moyens pédagogiques nécessaires à l'exécution de cette formation conformément aux éléments présentés.

Moyen d'appréciation de l'action

Le stagiaire est soumis à des mises en situations, des exercices pratiques, des analyses de ses pratiques dans une pédagogique active et participative permettant un contrôle continu de sa progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

Suivi de l'action

Une feuille de présence par demi-journée devra être signée par le stagiaire.

Accessibilité

L'inscription cette formation est possible jusqu'à 48 heures avant le début de la session.

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Dans le cadre de la charte H+, CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation. N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent pour que nous étudions votre demande.

Partenaires